

Da Titolare di farmacia a LEADER CHE ISPIRA



• STRATEGIA
• GESTIONE
• TEAM
• CRESCITA

TESTA
Più consapevolezza
per guidare te stesso.

MANI
Più competenze
per far crescere
il tuo team.

CUORE
Più valore
per la tua farmacia.

*“La mente non ha bisogno
di essere riempita come un recipiente
ma, come legna, ha bisogno
soltanto di essere accesa...”*
Plutarco

PERCORSO DI FORMAZIONE

IMMERSIVO ed ESPERIENZIALE

Per chi vuole creare *più valore*
dentro e fuori di sé

Perché questo percorso

C'è una **farmacia che hai in mente**, quella che vorresti. E poi c'è **quella che vivi ogni giorno**: obiettivi che non hai mai avuto il tempo di mettere a fuoco, o che ti sei posto senza riuscire a raggiungere; un tempo che non basta mai per fermarti, approfondire, dare forma a un'idea o a un progetto; collaboratori che non sono — non ancora — come li vorresti; la difficoltà, in certi momenti, di dire le cose che andrebbero dette, o di dirle nel modo giusto. Il divario tra le due, quasi sempre, non dipende dal mercato o dalla concorrenza.

Ma c'è anche una **terza farmacia**: quella che esprime il suo **vero potenziale** — quella che forse non hai mai neanche immaginato. Per darle forma **si parte da te**, dal titolare, e da quanto e come riesci a usare consapevolmente tutte le risorse che hai a disposizione per arrivare ai risultati.

Tra queste risorse, le persone che lavorano con te sono la più preziosa — e spesso la più trascurata. Chi guida una farmacia lo fa ogni giorno con competenza, dedizione e sacrificio; ma governare un team, motivarlo, farlo crescere è un mestiere diverso, che riceve spesso meno attenzione, meno formazione, meno spazio del resto. Eppure oggi, con la crescente difficoltà a trovare nuovi farmacisti collaboratori, **questa risorsa è diventata decisiva**: una farmacia dove il clima di lavoro è sano e il team cresce, diventa, per i migliori professionisti, il posto che si sceglie — e in cui si resta.

Questo percorso nasce per questo: non è un corso di gestione del personale, è un **percorso di leadership, pensato per renderti capace di determinare consapevolmente i risultati della tua farmacia** — persone comprese, ma non solo. Nasce per **trasformare in metodo quello che oggi**, in troppe farmacie, **resta affidato all'estemporaneità e all'abitudine**.

Il cammino in cinque tappe

La leadership efficace non nasce da un intervento isolato: è un **cammino che attraversa cinque piani**, uno dopo l'altro, ciascuno costruito sul precedente.

1. Parti da te stesso

Il primo passo, prima di ogni altro, è capire cosa dipende davvero da te: in ogni risultato che non arriva c'è sempre una parte che dipende dalla tua persona, ancora prima che dal tuo ruolo — è da qui che il cammino prende avvio.

Scoprirai in questa tappa cosa ti serve, prima ancora del ruolo, per guidare la tua farmacia con più solidità e lucidità — in uno spazio protetto, lontano dalla farmacia.

2. Fai chiarezza sul tuo ruolo

Se stai ancora cercando il tuo modo di essere titolare, è qui che il percorso ti offre le prime risposte.

Scoprirai in questa tappa quali competenze hai già in mano e quali vanno rafforzate, per smettere di improvvisare o di ripetere schemi e iniziare a scegliere consapevolmente dove investire le tue energie.

3. Costruisci un sistema che regga anche senza di te

Il passo successivo è creare le condizioni perché il tuo ruolo produca più valore — un sistema che regge anche quando non ci sei tu a tenerlo in piedi.

Scoprirai in questa tappa che cosa ti serve per organizzare il tuo sistema farmacia e per farlo funzionare correttamente, anche quando non ci sei tu a tenere insieme tutto.

4. Crea un team autonomo e allineato

Il passo successivo è costruire un team capace di agire in autonomia — non solo di eseguire, ma di decidere in coerenza con i valori e gli obiettivi della farmacia, anche quando tu non ci sei.

Scoprirai in questa tappa cosa ti serve per comunicare in modo efficace, evitando malcontenti, attriti o silenzi.

5. Vedi risultati concreti

L'ultimo passo è misurare: solo i dati ti dicono se il cambiamento che senti sta davvero diventando il risultato che volevi.

Scoprirai in questa tappa che cosa ti serve per leggere i dati della tua farmacia e trasformarli in un piano concreto di miglioramento.

Non sono cinque strade tra cui scegliere, ma cinque gradini della stessa scala: si sale un piano alla volta — te stesso, il tuo ruolo, il sistema che costruisci, le persone che guidi, i risultati che ottieni — e solo attraversandoli tutti la leadership smette di essere un'intenzione e diventa un fatto.

Come funziona

Weekend 1 — Te stesso

Sabato 14 — Domenica 15 novembre 2026 · si comincia sabato alle 10:00, si termina domenica alle 18:00

- Autostima, consapevolezza di sé e intelligenza emotiva
- Una sessione serale il sabato, guidata dalla coach, dedicata al lavoro sulle proprie paure

Pquattro snc, Via Taranto 89 A, Martina Franca (TA)



- Mindset, pensieri limitanti e valori personali e professionali

Weekend 2 — Il tuo ruolo, il tuo sistema, il tuo team

Sabato 28 — Domenica 29 novembre 2026 · si comincia sabato alle 10:00, si termina domenica alle 18:00

- Le competenze del titolare e come costruire il sistema farmacia (mansionari, procedure)
- Comunicazione efficace, gestione dei conflitti e feedback
- Le personalità dei collaboratori e gli stili di leadership

Giornata di Follow-up — Risultati e chiusura del percorso

Sabato 16 gennaio 2027 · si comincia alle 10:00, si termina alle 18:30 (non residenziale)

- Verifica di quanto messo in pratica dopo i due weekend
- I dati come motore del progresso e i KPI da monitorare
- Il proprio piano personale di leadership

Non troverai qui un orario dettagliato di ogni singola attività: è una scelta intenzionale, per proteggere la qualità dell'esperienza. Il flusso di ogni giornata è comunque guidato con cura dal team Pquattro e dalla coach.

Dove vivrai questo percorso

Il percorso si svolge a **Casa Isabella Exclusive Hotel**, a San Basilio (Mottola, TA): una struttura 4 stelle nell'antico Palazzo Ducale, dimora ottocentesca immersa in un parco secolare. Un luogo pensato per lasciarsi alle spalle la farmacia, la routine, il telefono che squilla e vivere ogni giornata con *presenza e consapevolezza*. Non un'aula, ma uno spazio che invita a rallentare per poter davvero cambiare.

Casa Isabella Exclusive Hotel, Palazzo Ducale, Località San Basilio, 74017 Mottola (TA)



<https://maps.app.goo.gl/MThpsvMeFEv3Z9w18>

Chi ti accompagna

In questo percorso ti accompagniamo noi — Anna Maria Grippa, Patrizia Laera e Marilena Brandi — che lavoriamo per le farmacie da anni e conosciamo dall'esperienza sul campo le difficoltà che i titolari incontrano ogni giorno. Ci siamo formate a lungo e personalmente in leadership, mettendoci in gioco in prima persona, e gestiamo a nostra volta un'azienda: sappiamo cosa significa connettersi con chi vive le stesse sfide. A chi sceglierà di intraprendere questo percorso con noi abbiamo voluto garantire anche un ulteriore supporto: a guidarti nel cambiamento ci sarà Eleonora Zoccoletti, coach con una solida formazione specialistica in percorsi di crescita personale e relazionale, anche lei imprenditrice.

Una sorpresa che ti accompagna

Lungo il percorso ti aspetta anche un piccolo regalo, pensato apposta per questo corso — qualcosa che cresce insieme a te, tappa dopo tappa, e che porterai a casa alla fine come ricordo di questi mesi. Non ti anticipiamo altro: il bello è scoprirlo dal vivo.

L'investimento

Il percorso completo comprende 44 ore di formazione strutturata sui cinque piani della leadership: vitto e alloggio inclusi, insieme al materiale didattico, al tuo piano personale di leadership e al ricordo speciale pensato per questo percorso.

Nel dettaglio: per entrambi i weekend è previsto un pernottamento nelle splendide camere di Casa Isabella, una colazione, due pranzi, una cena e i coffee break che scandiscono le pause, in modo che tu possa dedicarti solo a te stesso e al gruppo. Anche il 16 gennaio, giornata di follow-up, troverai pranzo e coffee break inclusi: l'unica cosa a cui dovrai pensare è arrivare.

L'investimento è di € 2.800,00 a partecipante, iva esclusa. Abbiamo previsto delle agevolazioni:

- sconto 20% per un numero di iscrizioni superiore a 1 da parte della stessa farmacia
- sconto extra 10% per chi salda la/e quota/e entro il 5 ottobre 2026 (cumulabile con lo sconto sopra)

Il pagamento può avvenire in un'unica soluzione oppure in 2 rate con addebito SDD, entro e non oltre il 15 ottobre 2026.

Come partecipare

Il percorso è limitato a 25 partecipanti, per garantire a ciascuno lo spazio e l'attenzione che richiede. Per lo stesso motivo, prende forma al raggiungimento di un numero minimo di 20 partecipanti: la soglia che permette di mantenere intatte la qualità dell'esperienza e la vicinanza dello staff.

Le iscrizioni si chiudono il 15 ottobre 2026. Per chi vuole usufruire dello sconto del 10%, il saldo dell'intera quota va effettuato entro il 5 ottobre.

Sei pronto/a a diventare la guida che la tua farmacia sta aspettando?

Mettiti in contatto con noi (info@pquattro.it, 080.2373031, 328 716 4074)
per ricevere il link al form di iscrizione.

Pquattro snc, Via Taranto 89 A, Martina Franca (TA)